



**GRUPPO
ORSERO**

Comunicato stampa

IL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE APPROVA I RISULTATI CONSOLIDATI AL 30 GIUGNO 2026

RICAVI IN AUMENTO NEL PRIMO SEMESTRE 2026 VS H1 2025 (+1,8%), GRAZIE AL SIGNIFICATIVO APPORTO DELLA BU DISTRIBUZIONE CHE NEL Q2 2026 REGISTRA I RICAVI PIÙ ALTI DELLA STORIA DEL GRUPPO, GRAZIE AL MIX DI VOLUMI E PREZZI PER LE CATEGORIE AD ALTO VALORE AGGIUNTO

ADJUSTED EBITDA MARGIN PARI A 5,3%

IL RAFFORZAMENTO DELLA STRUTTURA ORGANIZZATIVA, IN LINEA CON GLI OBIETTIVI STRATEGICI, HA COMPORTATO UN INCREMENTO DEI COSTI DI MAGAZZINO E SG&A NECESSARI PER LO SVILUPPO DEL BUSINESS NEL MEDIO TERMINE

LA POSIZIONE FINANZIARIA NETTA IN AUMENTO RIFLETTE L'EFFETTO DELL'ACQUISIZIONE DEL 45% DI TRUCCO HOLDINGS INC. NEGLI STATI UNITI

CONFERMATI GLI OBIETTIVI ECONOMICI FY 2026, AGGIORNATA LA STIMA DEGLI INVESTIMENTI E LA PFN TARGET ALLA LUCE DELLE RECENTI NUOVE INIZIATIVE DI CRESCITA

PRINCIPALI DATI ECONOMICO-FINANZIARI CONSOLIDATI H1 2026:

- RICAVI NETTI PARI A CIRCA **€ 860,5 MILIONI** (€ 845,2 MILIONI NEL H1 2025), +1,8% YoY
- ADJUSTED EBITDA PARI A **€ 45,6 MILIONI** (€ 48,4 MILIONI NEL H1 2025) CON EBITDA MARGIN PARI A **5,3%** (5,7% NEL H1 2025)
- UTILE NETTO ADJUSTED PARI A **€ 18,6 MILIONI** (€ 20,9 MILIONI NEL H1 2025)
- POSIZIONE FINANZIARIA NETTA PARI A **€ 142,4 MILIONI**, IN AUMENTO RISPETTO A € 116,1 MILIONI AL 31 DICEMBRE 2025

Milano, 10 settembre 2026 – Il Consiglio di Amministrazione di Orsero S.p.A. (Euronext STAR Milan, **ORS:IM**), riunitosi in data odierna, ha approvato i risultati consolidati al 30 giugno 2026.

Raffaella Orsero, Vicepresidente e CEO di Orsero, e Matteo Colombini, CEO di Orsero, hanno commentato: *"Il primo semestre 2026 ha visto concretizzarsi una tappa fondamentale per la crescita del Gruppo nel lungo termine grazie all'investimento effettuato in Trucco Holdings Inc., che consentirà al Gruppo di svilupparsi rapidamente nel mercato americano. Il Gruppo ha poi continuato a sviluppare la propria strategia organica di crescita attraverso due importanti iniziative quali, l'acquisto di una piattaforma logistica in Spagna per rafforzare la copertura geografica nel nord del Paese e l'ottenimento della co-esclusiva per l'importazione dei litchi del Madagascar a partire dalla campagna 2026/2027. Guardando all'andamento del periodo, il trend positivo dei ricavi della BU Distribuzione è stato supportato dall'importante contributo del secondo trimestre, i cui ricavi hanno segnato un record storico di Gruppo. Ancora una volta le merceologie di prodotto*

ORSERO SPA

Capitale sociale € 69.163.340,00 i.v. – P.IVA 09160710969 – R.E.A. MI-2072677

Sede legale via Vezza d'Oglio, 7 20139 Milano

T +39 02 77877580 F +39 02 77877581 info@orserogroup.it www.orserogroup.it



**GRUPPO
ORSERO**

ad alto valore aggiunto, ed in particolare berries, kiwi e frutta esotica, hanno visto i ricavi crescere a doppia cifra per l'aumento combinato di volumi distribuiti e prezzi di vendita, controbilanciando la performance poco soddisfacente del prodotto banana, platano canario e ananas, e andando a confermare il successo della strategia di crescita intrapresa dal Gruppo. La marginalità della BU Distribuzione nel primo semestre 2026 ha visto una leggera flessione riconducibile ad un contesto di mercato estremamente complesso e reso turbolento dagli impatti indiretti generati dalla crisi medio-orientale che ha comportato un incremento dei costi operativi, unitamente alla crescita dei costi di struttura necessari a porre la base per i progetti di sviluppo del Gruppo. A livello geografico l'Italia segna un'ottima performance sia in termini di ricavi che di marginalità, la Francia si mostra resiliente, mentre la Penisola Iberica è impattata negativamente dall'andamento congiunturale di banane, ananas e platano canario. La BU Shipping ha conseguito un buon risultato sia in termini di ricavi che di marginalità, segnata da buoni livelli di volumi trasportati e da rate di nolo in aumento rispetto al primo semestre 2025. Ci riteniamo complessivamente soddisfatti dei risultati raggiunti in questo semestre, soprattutto in un contesto di mercato caratterizzato da incertezze geopolitiche e da difficili dinamiche di costo legate al sourcing, soprattutto per quanto attiene il prodotto banana, che accomuna i grandi players di settore.

La struttura finanziaria del Gruppo si conferma molto solida, anche a fronte dell'acquisizione del 45% di Trucco Holdings Inc.. Nei mesi a seguire il Gruppo si concentrerà sul raggiungimento degli obiettivi economico-finanziari prefissati e sullo sviluppo dei nuovi importanti progetti avviati con particolare focus sulla recente acquisizione di Trucco e il relativo sviluppo nel mercato Nord-Americano".

DATI ECONOMICI CONSOLIDATI DI SINTESI AL 30 GIUGNO 2026

Valori in milioni €	H1 2026	H1 2025	Variazioni €	%
Ricavi netti	860,5	845,2	15,3	1,8%
Adjusted EBITDA	45,6	48,4	(2,8)	-5,8%
Adjusted EBITDA Margin	5,3%	5,7%	-43 bps	
Adjusted EBIT	26,5	30,5	(3,9)	-12,8%
EBIT	21,3	28,9	(7,6)	-26,3%
Utile netto Adjusted	18,6	20,9	(2,3)	-11,2%
Oneri/proventi non ricorrenti e Premialità Top Management	(3,9)	(1,2)	ns	ns
Utile netto	14,6	19,7	(5,1)	-25,7%

I **Ricavi Netti**, pari a **€ 860,5 milioni**, sono in crescita dell'**1,8%** rispetto a € 845,2 milioni registrati nel H1 2025, grazie all'apporto di entrambe le Business Unit. In particolare, la BU Distribuzione ha visto un incremento generale dei prezzi di vendita e del combinato di prezzi e volumi su certe merceologie ad alto valore aggiunto (berries, esotico e kiwi), che bilanciano minori volumi del prodotto banana; la BU Shipping, dall'altra parte, beneficia di un buon contesto delle rate di nolo.

L'**Adjusted EBITDA** è pari a **€ 45,6 milioni** rispetto a € 48,4 milioni registrati nel H1 2025, con un **Adjusted EBITDA Margin** pari a **5,3%**. Questo risultato è stato impattato da inferiori performance di banane, platano canario e ananas, nonché dal rafforzamento della struttura organizzativa, in linea con gli obiettivi strategici, che ha comportato un aumento dei costi di magazzino e delle spese generali (SG&A). Si segnala, in particolare, un

incremento dei costi di manodopera, riconducibile sia all'assunzione di nuovo personale sia agli incrementi retributivi riconosciuti, parzialmente compensato dalla riduzione dei costi per servizi esterni.

L'**Adjusted EBIT** risulta pari a **€ 26,5 milioni** rispetto a € 30,5 milioni conseguiti nel H1 2025.

L'**Utile Netto Adjusted**¹⁻² si attesta a **€ 18,6 milioni**, in decremento rispetto a € 20,9 milioni registrati nel H1 2025.

L'**Utile Netto**² ammonta a **€ 14,6 milioni** rispetto ad un utile di € 19,7 milioni registrato nel H1 2025, per effetto di una minore redditività operativa e un incremento delle componenti negative non ricorrenti legate a oneri per l'acquisizione del Gruppo Trucco, alla definizione di una vertenza di natura fiscale, e a costi di noleggio per una nave sostitutiva.

DATI PATRIMONIALI CONSOLIDATI DI SINTESI AL 30 GIUGNO 2026

Valori in milioni €	30.06.2026	31.12.2025
Patrimonio netto	278,6	274,5
Posizione finanziaria netta	142,4	116,1
PFN/PN	0,51	0,42
PFN/Adjusted EBITDA	1,69	1,34
Posizione finanziaria netta senza IFRS 16	77,2	49,7

Il **Patrimonio Netto Totale** è pari a **€ 278,6 milioni** con un incremento di **€ 4,1 milioni** rispetto al Patrimonio Netto al 31 dicembre 2025, pari a € 274,5 milioni.

La **Posizione Finanziaria Netta**³ è pari a **€ 142,4 milioni** al 30 giugno 2026, in aumento rispetto a € 116,1 milioni al 31 dicembre 2025, principalmente per effetto dell'investimento legato all'acquisizione del 45% di Trucco Holdings Inc. negli Stati Uniti, pari ad un corrispettivo di € 38,2 milioni. Le **disponibilità liquide si attestano a € 89,9 milioni**⁴ (€ 77,7 milioni al 31 dicembre 2025), le passività finanziarie lorde a € 171,0 milioni (€ 126,7 milioni al 31 dicembre 2025), le passività IFRS 16 a € 65,1 milioni (€ 66,4 milioni nel 2025) e le attività nette legate al *mark-to-market* dei derivati a € 1,4 milioni (passività nette per € 0,8 milioni al 31 dicembre 2025). La **Posizione Finanziaria Netta senza l'effetto delle passività IFRS 16** ammonta a **€ 77,2 milioni** (€ 49,7 milioni al 31 dicembre 2025) in aumento di € 27,5 milioni rispetto a fine 2025, per via della sopra citata acquisizione, controbilanciata dalla buona generazione di cassa e da una riduzione del capitale circolante, seppur a fronte di **investimenti operativi ricorrenti per circa € 6,5 milioni**, legati agli interventi migliorativi sui magazzini in Italia e a sistemi IT in Italia, Spagna e Francia, e **investimenti per nuove iniziative**⁵ per **circa € 6,8 milioni**, legati alla piattaforma di Vigo in Spagna e ai costi di attivazione di nuove campagne commerciali, e dal pagamento agli azionisti della Capogruppo lo scorso 13 maggio di **dividendi** pari a **€ 10,4 milioni**, di cui € 0,50 per azione corrisposti in denaro ed € 0,11⁶ per azione erogati tramite assegnazione gratuita di massime n. 100.000 azioni Orsero detenute dalla Società, in misura di n. 1 azione ogni n.172 azioni possedute.

¹ Il risultato è calcolato al netto delle componenti non ricorrenti (pari a una perdita di circa € 3,3 milioni nel H1 2026 e di circa € 0,8 milioni nel H1 2025) e costi relativi alle premialità del Top Management (pari a circa € 0,6 milioni nel H1 2026 e € 0,4 milioni nel H1 2025), comprensivi dei relativi effetti fiscali stimati.

² Per quanto attiene l'impatto della transazione di Trucco, essendo l'acquisizione intervenuta il giorno stesso di chiusura del periodo, il contributo al risultato di conto economico semestrale consolidato è nullo.

³ I dati di PFN includono gli effetti IFRS 16.

⁴ La liquidità complessiva ammonta a € 92,3 milioni, includendo € 2,5 milioni relativi al deposito in escrow relativo al SPA di AJ Trucco di originari \$ 2,8 milioni (per dettagli si rimanda al comunicato stampa del 30 giugno 2026).

⁵ Al netto della componente dei debiti commerciali.

⁶ Sulla base del prezzo ufficiale del titolo in data 11 marzo 2026; per dettagli si rimanda al comunicato del 12 marzo 2026.



GRUPPO
ORSERO

DATI ECONOMICI CONSOLIDATI AL 30 GIUGNO 2026 PER BUSINESS UNIT

Ricavi - Valori in migliaia €	H1 2026	H1 2025
Settore "Distribuzione"	816.862	804.312
Settore "Shipping"	61.347	59.993
Settore "Holding & Servizi"	6.137	5.291
Adjustment intra-settoriali	(23.889)	(24.424)
Ricavi	860.458	845.173

Adjusted EBITDA - Valori in migliaia €	H1 2026	H1 2025
Settore "Distribuzione"	35.248	37.441
Settore "Shipping"	15.426	15.108
Settore "Holding & Servizi"	(5.069)	(4.142)
Adjusted EBITDA	45.605	48.407

Il settore **Distribuzione** ha conseguito ricavi netti per **€ 816,9 milioni**, in incremento di circa € 12,6 milioni rispetto al H1 2025 **(+1,6%)**, in particolare grazie all'apporto del secondo trimestre, che registra i ricavi trimestrali più alti nella storia del Gruppo. Tale risultato beneficia sia dell'effetto prezzo che dell'incremento dei volumi nelle categorie a maggior valor aggiunto, a fronte di un decremento dei volumi del prodotto banana.

L'*Adjusted EBITDA* è pari a **€ 35,2 milioni**, in decremento rispetto a € 37,4 milioni registrati nel H1 2025, impattato da crescenti costi di magazzino e dalle spese generali, in particolare legate ai costi del personale. In termini di merceologie di prodotto, le **categorie ad alto valore aggiunto crescono a doppia cifra**, hanno registrato solide performance i berries, il kiwi e la frutta esotica, controbilanciando l'andamento negativo dei prodotti banana, platano canario e ananas. Su quest'ultima categoria hanno inciso l'aumento dei crescenti costi di importazione, che non sono stati trasferiti sui prezzi di vendita, nonché le pressioni sui prezzi dovuti a maggiori volumi di banane confluiti in Europa a seguito della riduzione dei flussi commerciali verso il Medio Oriente, connessa alle limitazioni di transito nello Stretto di Hormuz. L'*Adjusted EBITDA Margin* si attesta a circa il **4,3%** dei ricavi (4,7% nel H1 2025).

Il settore **Shipping** ha generato ricavi netti per **€ 61,3 milioni**, evidenziando una crescita di circa € 1,4 milioni **(+2,3% vs H1 2025)**, per effetto dell'incremento delle rate di nolo, legate all'aumento del prezzo del bunker, e della buona resa del dry cargo.

L'*Adjusted EBITDA* risulta pari a **€ 15,4 milioni**, in aumento rispetto a € 15,1 milioni conseguiti nel H1 2025, prevalentemente per via del favorevole contesto delle rate di nolo sopra citato, che ha compensato un *loading factor* in leggera flessione rispetto ai primi sei mesi del 2025 per via del minor volume di banane trasportate e poi vendute dalla BU Distribuzione. L'*Adjusted EBITDA Margin* si attesta al **25,1%** dei ricavi (25,2% nel H1 2025).

Il settore **Holding & Servizi** ha realizzato ricavi netti per **€ 6,1 milioni** e un *Adjusted EBITDA* negativo per € 5,1 milioni. Si ricorda che il risultato del settore è fisiologicamente negativo a livello di *Adjusted EBITDA* poiché include le attività della Capogruppo, il cui risultato è legato alla misura dei dividendi percepiti dalle società del Gruppo.

PRINCIPALI FATTI DI RILIEVO AVVENUTI DURANTE IL I SEMESTRE 2026

In data **28 aprile 2026** l'Assemblea degli Azionisti ha deliberato, tra l'altro: (i) l'approvazione del bilancio di esercizio chiuso al 31 dicembre 2025; (ii) la distribuzione di un dividendo ordinario di € 0,50 per azione corrisposti in denaro e una erogazione di n. 1 azione Orsero ogni n. 172 azioni possedute, il cui pagamento è avvenuto in data 13 maggio 2026; (iii) l'approvazione con voto vincolante della politica di remunerazione (Sezione I) ai sensi dell'art. 123-ter, commi 3-bis e 3-ter, TUF e con voto consultivo, ai sensi dell'art. 123-ter, comma 6, TUF della Relazione sulla Remunerazione (Sezione II) sui compensi corrisposti nel 2025; (iv) la nomina del nuovo Consiglio di Amministrazione, composto da 10 membri, e del nuovo Collegio Sindacale entrambi in carica fino alla data di approvazione del bilancio al 31 dicembre 2028 - confermando quale Presidente del Consiglio di Amministrazione il Dott. Paolo Prudenziati; (v) l'approvazione del Piano di Performance Share 2026 – 2028; (vi) il rinnovo dell'autorizzazione al Consiglio di Amministrazione all'acquisto di azioni ordinarie proprie, anche in più tranches, per un periodo di 18 mesi e per un numero massimo di azioni non superiore al controvalore massimo di € 10,0 milioni e dell'autorizzazione alla disposizione delle azioni proprie detenute senza limiti temporali e per tutte le finalità consentite dalla legge.

Nella stessa data, la Società ha comunicato due nuove nomine nella squadra di vertice. Il Dott. Edoardo Dupanloup ha assunto, da tale data, il ruolo di Chief Financial Officer di Gruppo, mantenendo l'incarico di Dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari e alla sostenibilità, e il Dott. Umberto Briozzo ha assunto contestualmente la carica di Head of Tax & Transfer Pricing.

Per maggiori dettagli si rimanda al comunicato stampa del 28 aprile 2026.

In data **30 giugno 2026** il Gruppo ha annunciato di aver acquisito il 45% del capitale sociale di **Trucco Holdings Inc.**, società che detiene la totalità del capitale sociale di Trucco Inc. (New Jersey) e TruFresh Logistics LLC (New Jersey), e di aver sottoscritto un accordo per l'acquisizione, subordinatamente all'ottenimento delle autorizzazioni da parte delle competenti autorità, del 46% di AJ Trucco Inc. (New York). Le società (congiuntamente denominate "Gruppo Trucco") operano nella distribuzione di prodotti ortofrutticoli freschi nel nord-est degli Stati Uniti e rappresentano uno dei principali operatori specializzati del settore. Ad integrazione e conferma di quanto precedentemente comunicato, e alla luce delle analisi condotte in fase di iscrizione della partecipazione, i ricavi complessivi sono attesi oltre USD 250 milioni per il FY 2026 e l'*Adjusted EBITDA margin* pari a circa il 6%, confermando una redditività operativa pari o superiore a quella del Gruppo. L'investimento complessivo previsto dagli accordi di compravendita ammonta a USD 46 milioni per l'acquisizione del 45% di Trucco Holdings Inc. e del 46% di AJ Trucco Inc., oltre a un complemento di prezzo dovuto alle disponibilità liquide di Trucco Holdings ("*Required Cash*") pari a USD 0,45 milioni. L'operazione è stata finanziata in parte mediante risorse finanziarie disponibili del Gruppo e in parte attraverso un finanziamento bancario, con utilizzo di una linea dedicata alle operazioni di M&A per € 35 milioni accordata da un pool di istituti bancari europei. Gli accordi prevedono inoltre opzioni put&call aventi a oggetto un ulteriore 15% del capitale sociale di Trucco Holdings Inc., esercitabili a partire dall'esercizio 2029. L'accordo prevede la continuità della gestione operativa e manageriale della società, in linea con l'approccio adottato dal Gruppo nelle precedenti operazioni di acquisizione. Nicola Pacia, attuale azionista di riferimento, Presidente e CEO del Gruppo Trucco, manterrà la partecipazione di maggioranza e continuerà a ricoprire il ruolo di Amministratore Delegato per un periodo minimo di sei anni, fino al 2032, affiancato da Raffaella Orsero e Matteo Colombini che entreranno nel Consiglio di Amministrazione della Società. È stato inoltre sottoscritto uno *Shareholders Agreement* volto a disciplinare la governance post-acquisizione e i reciproci diritti degli azionisti.

Per maggiori dettagli si rimanda ai comunicati stampa del 30 giugno e del 2 luglio 2026.



GRUPPO
ORSERO

PRINCIPALI FATTI DI RILIEVO AVVENUTI DOPO LA CHIUSURA DEL I SEMESTRE 2026

Alla data di riferimento della Relazione Finanziaria Consolidata Semestrale 2026 del Gruppo Orsero, non si sono evidenziati eventi di rilevanza particolare a livello di attività operativa.

Con riferimento alle ultime evoluzioni della situazione geopolitica internazionale, il Management del Gruppo continua a monitorarne gli sviluppi con l'obiettivo di mantenere efficiente la propria catena logistica di importazione e distribuzione, preservandone l'economicità ed efficienza.

EVOLUZIONE PREVEDIBILE DELLA GESTIONE: GUIDANCE 2026

Si ricorda che sulla base delle proiezioni di budget approvate per l'esercizio 2026, in continuità con la propria prassi di dialogo con gli azionisti, lo scorso 2 febbraio, la Società ha comunicato la *Guidance* sui principali indicatori economico – finanziari previsti per l'esercizio in corso.

Anche in ragione dell'impatto dell'acquisizione di Trucco Holdings Inc. avvenuta nel corso del primo semestre 2026, nonché di alcuni investimenti espansivi aggiuntivi e dell'impatto sul capitale circolante derivante dalla nuova campagna dei Litchi dal Madagascar, la Società ritiene di rivedere gli indicatori finanziari della *Guidance* FY 2026 comunicate il 2 febbraio 2026.

Di seguito i principali indicatori previsionali consolidati rivisti:

Revised Financial Guidance FY 2026⁷:

- Ricavi netti compresi tra € 1.700 milioni e € 1.740 milioni (*invariato*);
- *Adjusted EBITDA*⁸ compreso tra € 78 milioni e € 83 milioni (*invariato*);
- Utile netto *Adjusted*⁹ compreso tra € 25 milioni e € 29 milioni (*invariato*);
- Posizione finanziaria netta compresa tra € 165 milioni e € 160 milioni¹⁰ (+ € 58 milioni);
- Investimenti in attivo immobilizzato operativo compresi tra € 19 milioni e € 20 milioni¹¹ (+ € 5/4 milioni).

Il management e la Società monitorano costantemente i principali indicatori economici e patrimoniali al fine di poter prontamente reagire a eventuali nuovi scenari ad oggi non prevedibili e che verranno nel caso comunicati agli azionisti ove comportino una deviazione significativa dei risultati del Gruppo rispetto alla *Guidance* FY 2026.

DEPOSITO DELLA DOCUMENTAZIONE

Una presentazione sintetica dei Dati consolidati del H1 2026, in lingua inglese, sarà messa a disposizione del pubblico sul sito istituzionale www.orserogroup.it, sezione "*Investors/Documenti Finanziari*".

Copia della Relazione Finanziaria Consolidata Semestrale al 30 giugno 2026 è stata messa a disposizione del pubblico nei termini di legge sul sito istituzionale www.orserogroup.it, sezione "*Investors/Documenti Finanziari*",

⁷Ad esclusione di possibili ulteriori operazioni di M&A. I dati indicati tra parentesi si riferiscono al confronto con la *Guidance* FY 2026 pubblicata lo scorso 2 febbraio.

⁸Non include ammortamenti, accantonamenti, proventi ed oneri di natura non ricorrente tra cui eventuali costi figurativi dei piani di incentivazione di lungo termine.

⁹Non include proventi e oneri di natura non ricorrente e i costi legati alla premialità del Top Management comprensivo del relativo effetto fiscale stimato.

¹⁰Escludendo l'effetto IFRS 16, tra € 100 milioni e € 95 milioni (+ € 58 milioni).

¹¹Non includono gli incrementi di attivo fisso dovuti all'applicazione del principio contabile IFRS 16.



sul meccanismo di stoccaggio autorizzato eMarket Storage (www.emarketstorage.com) oltre che presso la sede sociale in Milano, Via Vezza d'Oglio 7.

Il Dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari di Orsero S.p.A., Dott. Edoardo Dupanloup attesta, ai sensi dell'art. 154-bis, comma 2, del D. Lgs. 58/98 che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato stampa corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

I risultati del Gruppo relativi al H1 2026 saranno presentati alla comunità finanziaria il giorno 11 settembre 2026 nel corso di una *conference call* alle ore 09:30 CEST (UTC +02:00).

Per informazioni rivolgersi ai contatti in calce al presente comunicato.

** *** **

ORSERO è la holding dell'omonimo gruppo italiano e internazionale tra i leader nell'Europa mediterranea per l'importazione e la distribuzione di prodotti ortofrutticoli freschi. Il Gruppo Orsero è nato oltre 50 anni fa per iniziativa della famiglia Orsero, attiva già a partire dagli anni '40 nel settore ortofrutticolo, in partnership con altri imprenditori; nel corso dei decenni, il Gruppo Orsero ha ampliato le proprie attività sia dal punto di vista territoriale, sino alla attuale presenza geografica in Italia, Francia, Spagna, Portogallo, Grecia, Messico, Costa Rica e Colombia, sia dal punto di vista merceologico e settoriale, secondo un modello di c.d. integrazione verticale. Il business model del Gruppo Orsero prevede, infatti, accanto all'attività di distribuzione di prodotti ortofrutticoli freschi, un'attività nel settore dell'import di banane e ananas mediante l'utilizzo di navi di proprietà. Nel corso del 2012, il Gruppo Orsero ha lanciato il marchio "F.lli Orsero", che firma frutta e verdura di qualità, e che esprime il senso della tradizione e della passione di una grande azienda familiare italiana per prodotti ortofrutticoli di altissima gamma.

Azioni ordinarie Orsero sono quotate sul segmento Euronext STAR Milan del mercato Euronext Milan: ISIN - IT0005138703; Ticker Bloomberg "ORS.IM"; Ticker Thomson Reuters "ORSO.MI".

Per ulteriori informazioni:

Orsero S.p.A.

Investor Relations:

Edoardo Dupanloup | T. +39 347 4496044 | investor.relations@orserogroup.it | www.orserogroup.it

Rebecca Cancellieri | T. +39 349 4727548 | investor.relations@orserogroup.it | www.orserogroup.it

Media Relations:

CDR Communication

Angelo Brunello | M. +39 329 211 7752 | angelo.brunello@cdr-communication.it

Martina Zuccherini | martina.zuccherini@cdr-communication.it

Specialist

Intesa Sanpaolo S.p.A. – Divisione IMI

Largo Mattioli 3 - 20121 – Milano



**GRUPPO
ORSERO**

ALLEGATI

GRUPPO ORSERO - SITUAZIONE PATRIMONIALE E FINANZIARIA CONSOLIDATA AL 30 GIUGNO 2026

Valori in migliaia €	30.06.2026	31.12.2025
ATTIVITA'		
Avviamento	127.447	127.447
Attività immateriali diverse dall'avviamento	16.321	9.546
Immobili, impianti e macchinari	199.557	200.315
Partecipazioni contabilizzate con il metodo del patrimonio netto	61.422	23.063
Attività finanziarie non correnti	8.761	7.654
Attività fiscali differite	6.607	7.003
ATTIVITA' NON CORRENTI	420.115	375.029
Rimanenze	67.847	54.887
Crediti commerciali	178.304	159.603
Attività fiscali	10.049	12.057
Altri crediti ed altre attività correnti	25.835	19.265
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti	89.872	77.706
ATTIVITA' CORRENTI	371.907	323.518
Attività possedute per la vendita	-	-
TOTALE ATTIVITA'	792.021	698.547
PATRIMONIO NETTO		
Capitale sociale	69.163	69.163
Riserve e utili/perdite portati a nuovo	193.836	174.516
Utile/perdita attribuibile ai soci della controllante	13.900	29.240
Patrimonio netto attribuibile ai soci della controllante	276.900	272.920
Partecipazioni di terzi	1.662	1.535
TOTALE PATRIMONIO NETTO	278.562	274.454
PASSIVITA'		
Passività finanziarie	167.500	146.398
Altre passività non correnti	1.386	551
Passività per imposte differite	4.135	3.887
Fondi	5.151	5.111
Benefici ai dipendenti	9.534	9.315
Debiti commerciali	5.594	-
PASSIVITA' NON CORRENTI	193.300	165.262
Passività finanziarie	67.440	47.680
Debiti commerciali	212.844	173.423
Passività fiscali	7.915	5.947
Altre passività correnti	31.962	31.781
PASSIVITA' CORRENTI	320.160	258.831
Passività direttamente correlate alle attività possedute per la vendita	-	-
TOTALE PATRIMONIO NETTO E PASSIVITA'	792.021	698.547



**GRUPPO
ORSERO**

GRUPPO ORSERO - CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO PER IL PERIODO CHIUSO AL 30 GIUGNO 2026

Valori in migliaia €	I semestre 2026	I semestre 2025
Ricavi	860.458	845.173
Costo del venduto	(779.665)	(764.222)
Risultato operativo lordo	80.792	80.952
Spese generali ed amministrative	(54.595)	(51.407)
Altri ricavi/costi operativi	(4.908)	(644)
Risultato operativo	21.290	28.901
Proventi finanziari	392	464
Oneri finanziari e differenze cambio	(4.036)	(5.771)
Altri proventi/oneri da partecipazioni	(2)	16
Quota dell'utile/perdita di partecipazioni contabilizzate con il metodo del patrimonio netto	1.399	1.162
Risultato ante imposte	19.042	24.772
Imposte sul reddito	(4.405)	(5.069)
Utile/perdita da attività operative in esercizio	14.637	19.703
Utile/perdita da attività operative cessate	-	-
Utile/perdita del periodo	14.637	19.703
Utile/perdita, attribuibile alle partecipazioni di terzi	737	540
Utile/perdita, attribuibile ai soci della controllante	13.900	19.163



**GRUPPO
ORSERO**

GRUPPO ORSERO - RENDICONTO FINANZIARIO CONSOLIDATO PER IL PERIODO CHIUSO AL 30 GIUGNO 2026

Valori in migliaia €	I semestre 2026	I semestre 2025
A. Flussi finanziari derivanti da attività operative (metodo indiretto)		
Utile/perdita del periodo	14.637	19.703
Rettifiche per imposte sul reddito	4.405	5.069
Rettifiche per proventi/oneri finanziari	2.497	2.911
Interessi sulle passività per leasing	1.545	1.290
Rettifiche per accantonamenti	1.218	1.290
Dividendi	(22)	-
Rettifiche per svalutazioni ed ammortamenti	18.342	16.994
Altre rettifiche per elementi non monetari	(1.048)	(2.599)
Variazioni delle rimanenze	(11.454)	(6.926)
Variazioni dei crediti commerciali	(19.076)	(19.645)
Variazioni dei debiti commerciali	38.538	31.861
Variazioni negli altri crediti/attività e negli altri debiti/passività	(3.191)	(6.159)
Interessi incassati/(pagati)	(2.170)	(2.634)
Interessi sulle passività per leasing pagati	(1.545)	(1.290)
(Imposte sul reddito pagate)	(2.278)	(5.633)
Dividendi incassati	729	587
(Utilizzo dei fondi)	(664)	(789)
Flussi finanziari derivanti da attività operative (A)	40.462	34.034
B. Flussi finanziari derivanti da attività di investimento		
Acquisto di immobili, impianti e macchinari	(7.894)	(10.236)
Incassi da vendite di immobili, impianti e macchinari	228	500
Acquisto di attività immateriali	(3.608)	(386)
Incassi da vendite di attività immateriali	-	-
Acquisto di partecipazioni valutate a patrimonio netto	(37.775)	-
Incasso da vendite di partecipazioni valutate a patrimonio netto	-	-
Acquisto di altre attività non correnti	(356)	(9)
Incasso da vendita di altre attività non correnti	-	4
(Acquisizione)/cessione di società controllate al netto delle disponibilità liquide	-	-
Flussi finanziari derivanti da attività di investimento (B)	(49.405)	(10.128)
C. Flussi finanziari derivanti da attività di finanziamento		
Incremento/decremento delle passività finanziarie	6.213	4.192
Accensione di finanziamenti non correnti	38.041	35
Rimborsi di finanziamenti non correnti	(4.945)	(12.678)
Rimborsi delle passività per leasing	(8.049)	(8.411)
Aumento di capitale a pagamento ed altre variazioni di mezzi propri	-	-
Cessione/acquisto di azioni proprie	-	-
Dividendi pagati	(10.150)	(10.101)
Flussi finanziari derivanti da attività di finanziamento (C)	21.109	(26.962)
Aumento/diminuzione di disponibilità liquide e mezzi equivalenti (A ± B ± C)	12.166	(3.057)
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti 1° gennaio 26-25	77.706	85.360
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti 30 giugno 26-25	89.872	82.303



**GRUPPO
ORSERO**

GRUPPO ORSERO – RICAVI E ADJUSTED EBITDA PER BUSINESS UNIT Q1 E Q2 2026

Valori in milioni €	Distribuzione	Shipping	Holding & Servizi	Elisioni	Totale
Ricavi secondo trimestre 2026	449,2	32,2	3,1	(13,3)	471,3
Ricavi primo trimestre 2026	367,6	29,1	3,0	(10,6)	389,2
Totale Ricavi primo semestre 2026	816,9	61,3	6,1	(23,9)	860,5
Adjusted EBITDA secondo trimestre 2026	19,0	8,5	(2,7)	-	24,8
Adjusted EBITDA primo trimestre 2026	16,2	6,9	(2,3)	-	20,8
Totale Adjusted EBITDA primo semestre 2026	35,2	15,4	(5,1)	-	45,6
Margine % EBITDA secondo trimestre 2026	4,2%	26,5%	ns	-	5,3%
Margine % EBITDA primo trimestre 2026	4,4%	23,7%	ns	-	5,3%
Margine % EBITDA primo semestre 2026	4,3%	25,1%	ns	-	5,3%

GRUPPO ORSERO – RICAVI E ADJUSTED EBITDA PER BUSINESS UNIT Q1 E Q2 2025

Valori in milioni €	Distribuzione	Shipping	Holding & Servizi	Elisioni	Totale
Ricavi secondo trimestre 2025	443,8	31,4	2,7	(12,3)	465,6
Ricavi primo trimestre 2025	360,5	28,6	2,6	(12,1)	379,6
Totale Ricavi primo semestre 2025	804,3	60,0	5,3	(24,4)	845,2
Adjusted EBITDA secondo trimestre 2025	21,8	7,2	(2,1)	-	26,9
Adjusted EBITDA primo trimestre 2025	15,7	7,9	(2,0)	-	21,5
Totale Adjusted EBITDA primo semestre 2025	37,4	15,1	(4,1)	-	48,4
Margine % EBITDA secondo trimestre 2025	4,9%	23,1%	ns	-	5,8%
Margine % EBITDA primo trimestre 2025	4,4%	27,5%	ns	-	5,7%
Margine % EBITDA primo semestre 2025	4,7%	25,2%	ns	-	5,7%